



Programme de formation et d'accompagnement pour Agro-Entrepreneurs 2017



PRESENTATION

Le Programme LEAD AGRO, est un programme d'accompagnement et de formation des agro-entrepreneurs mis en place par l'entreprise OPTIMUS AGROTECHNOLOGIES et le Cabinet INNOGENCE CONSULTING cote d'ivoire. Il vise à transmettre les outils techniques et méthodologiques et une assistance technique pratique aux acteurs (jeune entrepreneur, investisseur, coopérative, association) en vue de favoriser l'émergence d'une nouvelle classe d'agro-entrepreneur plus productifs et sensibles aux nouveaux défis liés à la durabilité des systèmes de production agricole.

- **OPTIMUS AGROSYSTECHNOLOGIES** est une société spécialisée dans la production, la transformation des produits vivriers et la commercialisation des technologies durables et de services permettant l'optimisation de système de production agricole et de gestion efficiente des projets agricoles.

L'entreprise propose un ensemble de solutions, de technologies innovantes et de savoir-faire nécessaire pour assurer quantitativement et qualitativement les meilleurs résultats par la maîtrise de tous les points critiques à la réussite d'un projet agricole. Conscient des défis nouveaux liés au changement climatique, à la pollution de l'environnement, à la raréfaction du capital foncier et surtout aux soucis de satisfaire les besoins alimentaires des populations présentes et futures, les solutions sont basées sur les technologies d'agriculture de précision, d'agriculture bio-intensive et biodynamique les plus récentes.

Site : <http://optimusagro.wixsite.com/optimusagrotec>

- **INNOGENCE CONSULTING** est un cabinet spécialisé en Business Intelligence dont l'objectif est de jouer un rôle déterminant par sa contribution à la définition de la stratégie des Organisations, et plus particulièrement à leur capacité innovatrice en réponse aux mutations de leur environnement. Le cabinet est présent à Paris et Abidjan et accompagne, les startups et entreprises dans la formalisation pratique de leurs activités, depuis l'idée jusqu'à la recherche de financement.

Sites : www.innogenceconsulting.com / www.innogencepulse.com .

NOS REFERENCES

➤ OPTIMUS AGROTECHNOLOGIES

I. Projet Plants de bananier plantain CAPAK. FIRCA, AKOUPÉ 2007-2008

Etude et création d'une unité moderne de production de plant de bananier plantain in vivo. 50 serres avec une capacité de production de 1.000.000 de plants / ans. Création d'une collection de variété sélectionnée et de protocole de multiplication.



II. Projet vitré 2, Bassam 2009.

Création d'une exploitation de production de choux avec irrigation goutte à goutte. 5000 m²



III. Projet SOLANA, BONOUA 2010.

Création d'une exploitation de production polyvalente de légumes plein champ avec irrigation goutte à goutte. 2 ha.



IV. Projet MINIGARDEN, ABIDJAN 2011-2012.

Création de 2 mini jardins hors sol d'alimentation et d'agrément rivera (500 m²) et Angré (2500 m²) irrigation automatisé goutte a goutte.



V. Projet Anacarde, COPLACI ODIENNE 2012-2013

Réhabilitation et extension d'une plantation d'anacarde moderne pour le compte de la COPLACI Odienné. Construction d'une nurserie et production de plants greffés. 300 Ha



VI. Projet AGROINVEST, YAKRO 1-2 2014-2015

Création d'une exploitation de production polyvalente de légumes plein champ avec irrigation goutte à goutte Super typhon. 4 ha.



VII. Projet BIOGARDEN, EBIMPE 1-2 2015-2016

Création d'une exploitation de production polyvalente de légumes plein champ avec irrigation goutte à goutte Super typhon. 4 ha.



VIII. PROJET TOMATE HOS SOL, AGBOVILLE 2016

Création d'une exploitation de production de tomate bio, hors sol avec irrigation goutte à goutte. 2000 m²



➤ **INNOGENCE CONSULTING**

1. Résonance Nord Sud

Incubateur accompagnant les porteurs de projets ayant un impact sur le continent africain, nous intervenons auprès de leurs incubés sur les sujets : « *Réaliser son étude de marché et Prospection commerciale* ». Nous faisons aussi partie de leur club d'experts sur les questions d'entrepreneuriat en Afrique.

2. Mise en place d'Afric'Innov

Nous faisons partie du cercle de réflexion pour la définition des contours de l'initiative Afric'Innov, projet porté par l'OIF, l'AFD et Orange entre autres. A terme, nous ferons partie des contributeurs sur cette plateforme qui vise à mettre à disposition des incubateurs africains du contenu de formation pour leurs formateurs.

3. Africa Rethink Awards (ARA)

Les ARA est un concours annuel qui rassemble entre 50 et 100 des startups les plus innovantes du continent africain. Nous avons été partenaire de l'événement 2016, pour lequel nous avons utilisé notre réseau d'incubateurs afin de diffuser l'information sur le terrain. A la suite de cela, nous avons participé au jury et avons coaché les startups sélectionnées sur « Comment présenter mon entreprise en 5 minutes ».

Notre principale mission est d'accompagner les lauréats 2015 et 2016 (environ 15 startups) dans la structuration de leurs projets et la définition d'une politique de développement de leurs business.

4. IncubX

IncubX est un concept d'Incubateur eXpress conçu par Initiative For Africa pendant lequel des porteurs de projets vers l'Afrique sont coachés durant une journée par des professionnels et experts du continent africains.

Pour cet événement dont nous sommes partenaires, les consultants d'Innogence Consulting apportent leur expertise aux incubés. Nous avons notamment animé un atelier sur « Comment obtenir ses Early-adopters » lors de la dernière édition

5. Startup Weekend Africa

Événement réunissant pendant 54h des porteurs de projets, nous avons été partenaires et mentors de l'édition spécial Afrique qui eut lieu à Tours en septembre 2016. Nous y

avons pour mission d'aider les porteurs de mieux appréhender le marché et le contexte économique africain.

6. WeCashUp Mobile Money Day

Infinity Space, Fintech Franco-Africaine basée à Marseille et primée *Meilleur FinTech Africaine*, organise le lancement de son nouveau produit : WeCashUp. Nous les accompagnons pour leur événement de lancement (WeCashUp Mobile Money Day) durant lequel nous interviendrons pour présenter le marché mondial du mobile money, avec un focus sur l'Afrique, ses enjeux, ses atouts et ses différents leviers de croissances.



Résonances Nord-Sud

PROGRAMME DE FORMATION ET D'ACCOMPAGNEMENT POUR
AGRO-ENTREPRENEURS

En bref :

Objectifs du programme	<ul style="list-style-type: none">- Permettre aux candidats de créer au bout d'une période minimum de 6 mois, une entreprise opérationnelle dans le domaine agricole ;- Développer des idées innovantes et réalistes de projet d'entreprise.- D'acquérir des compétences techniques en technique durables de production.- De structurer et créer une entreprise opérationnelle.- De mettre en place une stratégie pour trouver une clientèle fiable et la développer.- Acquisition d'un réseau de partenaires internes et externe au programme.- De lever des fonds pour financer ou développer leur projet.
Caractéristiques des formations	Séances de formation pratiques avec des professionnels nationaux et internationaux. Les formations sont spécifiques aux domaines de l'entrepreneuriat et de l'agriculture. Des événements sont prévus pour permettre aux porteurs de projets de rencontrer d'autres professionnels et de réseauter.
Caractéristiques de l'accompagnement	Un accompagnement pratique se fera en parallèle sur notre centre de démonstration: <ul style="list-style-type: none">• l'Assistance dans l'installation complète du système de production.• L'assistance dans la création, la structuration et la gestion d'une entreprise viable.• La mise en réseau des entreprises pour développer des partenariats sur le territoire national et à l'international.• Assistance dans la recherche de financement.

PROGRAMME AGROENTREPRENEURS			
	START	START +	IMPULSE
	Destiné aux Jeunes entrepreneurs ; Coopératives et associations.	Destiné aux Entrepreneurs individuels et organismes de financement de projets.	Destiné aux Entrepreneurs; Coopératives et associations en fonction.
ETAPE 1	Programme LEAD AGRO Formation et structuration du projet	Programme LEAD AGRO Formation et structuration du projet	Programme LEAD AGRO Formation et structuration du projet
ETAPE 2	Plateforme AGROPOLIX FINANCEMENT. Notre Site de crowdfunding pour recherche de financement	Exécution et installation du projet.	Plateforme AGROPOLIX IMPULSE recherche de marché et réseautage et partenariat pour développement.
ETAPE 3	Exécution et installation du projet.	Plateforme AGROPOLIX IMPULSE recherche de marché et réseautage et partenariat pour développement.	
ETAPE 5	Plateforme AGROPOLIX IMPULSE recherche de marché et réseautage et partenariat pour développement.		
Durée	12 MOIS		9 MOIS

Programme :

- **Module 1: Génération d'idées et choix du projet entrepreneurial**
 - **Durée: 2 semaines**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none">◦ Idéation◦ Team Building◦ Pitch Concept (savoir présenter son concept)
ACCOMPAGNEMENT	<ul style="list-style-type: none">- Guidance dans la recherche du concept d'affaire;- Guidance dans la constitution de l'équipe projet;
ÉVÉNEMENT	Afterwork « PITCH Concept » avec des professionnels

- **Module 2: Compréhension du secteur vivrier en côte d'ivoire (Etat des lieux, enjeux, défi et Opportunité du secteur)**
- **Durée: 2 semaines**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none">◦ Situation de la production vivrière en Côte d'ivoire.◦ Les enjeux et défis à relever pour la sécurité alimentaire.◦ Comprendre les obstacles au développement du secteur vivrier en CI.◦ Problématique du foncière et procédures de sécurisation foncière en cote d'ivoire.◦ Les Opportunités réel d'affaire dans le secteur vivrier en côte d'ivoire.
ÉVÉNEMENT	Projection de film sur la TPFP en inde.

- **Module 3: Maitrise des techniques durables de production intensive orientée marché de vivrier en côte d'ivoire.**
- **Durée: 1 mois**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none"> ○ Initiation à l'agriculture vivrière durable. ○ planification de la production et production orientée marché. ○ Technique de choix de site pour une exploitation agricole et stratégie d'implantation de système de production. ○ Technique de travail efficace du sol et aménagement. ○ Technique de régénération de fertilisation et de gestion durable de la fertilité du sol. ○ Technique de production de biofertilisant et bio pesticides. ○ Technique de production des semences et plants. ○ Technique de mise en place et de répartition spéciale des cultures. ○ Technique de protection des cultures et notion de biosécurité des aliments. ○ Maitrise de l'eau et systèmes d'irrigation. ○ Phyto-technique spéciale : Légumes, racine et tubercule comestible, céréales. ○ Technique de cultures hors et culture sous abri. ○ Technique de récolte et de gestion de la qualité des produits.
ACCOMPAGNEMENT	<ul style="list-style-type: none"> ○ Diagnostique d'exploitation pour exploitation existante, ○ Définition de stratégie d'implantation pour nouvelle exploitation. ○ Assistance dans le choix des sites d'implantation. ○ Assistance dans les procédures foncière. ○ Assistance dans la mise en place du système de production. ○ Rédaction de manuel individuel des procédures d'exécution des opérations culturales et du tableau de bord de l'exploitation.

ÉVÉNEMENT	<ul style="list-style-type: none"> ○ Voyage d'étude au centre production autonome FIDEI de Yamoussoukro. ○ Vidéo projection sur les techniques culturelles
------------------	--

- **Module 4: Maitrise de la technique moderne poste récolte (récolte conditionnement et distribution)**
- **Durée: 2 semaines**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none"> ○ La gestion poste récolte. ○ Connaissance du produit et besoin du marché ○ Récolte et traitement bord champ. ○ Conditionnement et opérations. ○ Stockage et bio conservation. ○ Technique de transport ○ Technique vente en gros et vente au détail.
ACCOMPAGNEMENT	<ul style="list-style-type: none"> ○ Assistance dans la mise en place d'un protocole individuelle de gestion poste récolte des produits. ○ Rédaction de manuel individuel des procédures d'exécution des opérations et du tableau de bord.

- **Module 5: Maitrise de la technique de transformation et de valorisation des produits vivriers.**
- **Durée: 1 mois**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none"> ○ Notion de transformation et équipement de transformation. ○ Notion d'opération de transformation et de valorisation. <ul style="list-style-type: none"> ➤ Technique de séchage et Produits séchés ➤ Pates et concentrés de fruits et légumes. ➤ Poudres et farines alimentaires. ➤ Jus, gelée et confiture de fruits. ➤ Extraction d'huile végétale. ○ Technique d'emballage et de présentation des produits. ○ Technique de création d'une unité de transformation alimentaire à petite échelle.
------------------	--

	<ul style="list-style-type: none"> ○ Notion de qualité et gestion de la qualité des produits.
ACCOMPAGNEMENT	<ul style="list-style-type: none"> ○ Assistance dans la mise en place d'un protocole individuelle de transformation des produits. ○ Rédaction de manuel individuel des procédures d'exécution des opérations et du tableau de bord.

- **Module 6: Le projet : son contexte, son marché, son business model**
- **Durée: 1 mois**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none"> ○ Analyse du Marché et positionnement ○ Analyse de la clientèle ○ Technique de rédaction d'une étude de marché ○ Technique d'élaboration d'un Business Model
ÉVÉNEMENT	Soirée partage d'expérience : « l'importance d'avoir un bon modèle économique », Etudes de cas dans le domaine agricole.

- **Module 7 : La communication et le marketing**
- **Durée: 2 semaines**

FORMATION	<ul style="list-style-type: none"> ○ Stratégie Marketing et digitale ○ Techniques de déploiement rapide d'un site internet : initiation à WORDPRESS ○ Techniques de Conception de contenus visuels (affiches, flyers...) ○ Anglais
ACCOMPAGNEMENT	- Création de site et conception de contenus visuels

- **Module 8 : Les points-clés du juridique, des normes et réglementations**
 - **Durée: 2 semaines**

MATIÈRES	<ul style="list-style-type: none"> ○ Création de l'entreprise : démarches, statut, obligations sociales et fiscales ○ S'implanter à l'international – visioconférence ○ Propriété intellectuelle (protection de la marque...) ○ Techniques de négociation et rédaction de contrats
ACCOMPAGNEMENT	- Aide dans les démarches de création de l'entreprise

- **Module 9: Les points-clés de la gestion, le prévisionnel financier, le plan de financement.**
- **Durée: 1 mois**

MATIÈRES	<ul style="list-style-type: none"> ○ Les dix commandements de la gestion durables des entreprises agricoles. ○ Techniques de rédaction du Business Plan ○ Recherche de financements & gestion de fonds.
ACCOMPAGNEMENT	- Rédaction du Business plan
ÉVÉNEMENT	- SERIOUS GAME financier : « Faire fructifier un investissement minimal de départ »

- **Module 10 : Anticiper et piloter l'activité agricole**
- **Durée: 2 semaines**

MATIÈRES	<ul style="list-style-type: none"> ○ Savoir-faire un devis, une facture ○ Evaluer les besoins en RH et l'embauche ○ Outils de pilotage de l'activité ○ Stratégie de croissance – visioconférence ○ Leadership & Management
-----------------	--

Durée :

- **9 a 12 Mois** : Modules + Accompagnement de fin de modules + événements
 - Accompagnement pratique des porteurs de projet sur le terrain : dans la mise en œuvre pratique de leur projet. Formation pratique dans notre centre de recherche et de démonstration à Yamoussoukro et Ebimpé et assistance technique à l'installation du système de production et de commercialisation sur leur site d'implantation. Assistance dans la recherche de financement.

Nos formateurs:

Nos formateurs sont des consultants et professionnels nationaux et internationaux. La liste sera fournie aux porteurs de projet avant le début de la formation.

Contacts :

TRAORE Edwige – Responsable Formation
edwige.traore@innogenceconsulting.com
(+225)47 37 13 18

Koffi KAN Innocent – Responsable Accompagnement
kankoff@yahoo.fr
(+225)09 08 00 47